

GEMEINSAM ERFOLGREICH WACHSEN



COMPDATA
Spezialisiert auf IT. Und Sie.

UNSER PARTNER-PROGRAMM – innovativ & zukunftsgerichtet

WIR STELLEN VOR:

COMPDATA

Service-Partner von ARTNER Solutions seit 2017

Mit mehr als 50 gemeinsamen Projekten seit Beginn der Partnerschaft ist das System- und Softwarehaus CompData einer der erfolgreichsten Partner von ARTNER Solutions mit Full-Service-Leistungsspektrum. Der führende IT-Dienstleister aus Albstadt rundet mit dem RechnungsManager sein "Best of breed"-Konzept ab und bietet seinen mittelständischen Kunden ein ganzheitliches Software-, Service- und Consultingportfolio.

FULL SERVICE MADE IN ALBSTADT:

Seit 1976 ist CompData als zuverlässiger IT-Dienstleister tätig und bietet ein breites Spektrum an Hard- und Software-Lösungen für mittelständische Unternehmen in Industrie und Handel. Der Leitgedanke des Unternehmens ist die Full-Service-Betreuung seiner Kunden mit hoch vernetzten, sicheren und intuitiv bedienbaren Software-Lösungen von Branchenführern. Zahlreiche Auszeichnungen unterstreichen die Expertise. Im Jahr 2022 knackte CompData die Umsatzmarke von 15 Mio. €.



IM ÜBERBLICK



COMPDATA

- System- und Softwarehaus mit Full-Service
- seit fast 50 Jahren erfolgreich am Markt
- umfassende IT-Expertise
- IT-Infrastruktur, IT-Security, Software und Serviceportfolio für mittelständische Unternehmen
- zusätzlich Branchenspezialist für Anforderungen von Bäckereien, Textil und Bekleidung sowie Dentaldepots



ERFOLGREICHES ‚BEST OF BREED‘ KONZEPT: VOLL KOMPATIBEL UNTEREINANDER

CompData bietet seinen Kunden die leistungsfähigsten Produkte ihrer Klasse mit umfassender Datendurchgängigkeit von Zeit-, Personalwirtschaft über Finanzbuchhaltung bis hin zur rechtskonformen Datenablage.

IT-Gesamtkonzepte steigern die Produktivität und Wirtschaftlichkeit von mittelständischen Industrie- und Handelsunternehmen erheblich. Spezielle Branchenschwerpunkte bieten optimale Lösungen für Bäckereien, Textil- und Bekleidungsunternehmen sowie Dentaldepots.

RECHNUNGSWESEN OPTIMIEREN: EINE STARKE KOMBINATION

Für die Finanzbuchhaltung bietet CompData seinen Kunden seit Jahren das beste Gesamtpaket: Die marktführende Diamant Rechnungswesensoftware in Kombination mit hochkarätiger Rechnungseingangsoftware – dem RechnungsManager. Als kompetenter Partner von ARTNER Solutions agiert CompData komplett autark – von der Beratung, über die Einführung bis hin zum Support: Kunden profitieren von einer schnellen, reibungslosen Implementierung und einer intuitiv zu bedienenden, in sich schlüssigen Prozesslösung.

GEMEINSAM ERFOLGREICH WACHSEN



INNOVATIV UND ZUKUNFTSGERICHTET: ZUSAMMENARBEIT AUF AUGENHÖHE

Die jüngste Errungenschaft ist die gemeinsame Entwicklung einer nahtlosen Schnittstelle zur Bäckereisoftware OPTIback von OptimoBercher.

Tief integriert in das hochmoderne Warehouse Management System, profitieren Anwender zukünftig von einer ineinander verschmolzenen, durchgängigen Komplettlösung mit optimaler Datenverfügbarkeit.

Die neue Integration stellt einen weiteren Schritt hin zum optimalen IT-Gesamtkonzept dar und baut damit das erfolgreiche Geschäftskonzept von CompData weiter aus.

EIN STARKES PARTNER-PROGRAMM: DIESE RECHNUNG GEHT AUF

Durch intensiven Austausch und einer gemeinsamen strategischen Ausrichtung der Partnerschaft, profitieren beide Seiten von einer gewinnbringenden, konstanten Weiterentwicklung.

Damit eröffnen sich nicht nur neue Geschäftsmöglichkeiten, stetige Innovation und ausgereifte, fachlich hochqualifizierte Konzepte ermöglichen es, sich vom Wettbewerb abzuheben und zukunftsgerichtet auf dem Markt zu positionieren.

Sie haben Interesse, am Vertrieb unserer Software-Lösungen mitzuwirken? Dann melden Sie sich einfach direkt bei uns. Gemeinsam überprüfen wir Ihre Möglichkeiten, erstellen Ihr Partner-Profil und finden das passende Partner-Modell.

VORTEILE FÜR PARTNER

SYSTEMHÄUSER, SOFTWAREHERSTELLER UND CONSULTING-UNTERNEHMEN

- attraktives Vergütungssystem durch Provision und kontinuierliche Wartungseinnahmen
- sehr erfolgreiches, branchenunabhängiges Produkt mit starker Marktpositionierung
- Produktportfolio optimal abrunden und neue Projekte bei Bestandskunden generieren
- Out-of-the-box-Software mit kurzer Einführungszeit
- geringer interner Schulungsaufwand - leicht multiplizierbar
- umfassende Marketingunterstützung
- intensive Betreuung durch Schulungen, Workshops und regelmäßige Veranstaltungen

VORTEILE FÜR KUNDEN

UMFASSENDE SOFTWARELÖSUNGEN MIT HOCHKARÄTIGEM SERVICE

- alles aus einer Hand – bieten Sie Ihren Kunden den RechnungsManager als Komponente einer nahtlos integrierten Komplettlösung an
- prozessorientierte Automatisierung - ineinander greifende Bausteine der Systemlandschaft befreien von zeitraubenden Routinetätigkeiten
- unternehmensspezifisch konfigurierbar, jedoch ohne langwierige und kostenaufwändige Projektarbeit

JETZT-VERTRIEBSPARTNERSCHAFT-STARTEN — IHR-ANSPRECHPARTNER

Wir bieten Ihnen neue Geschäftschancen durch die Erweiterung Ihres Produktportfolios mit dem RechnungsManager – lassen Sie sich unverbindlich von uns informieren.

www.artner.de/partner

Michael Krieger

Telefon: +49 8431 6436 23
michael.krieger@artner.de

